

Booster Academy, 1er réseau des centres d'entrainements à la vente et au management en France

2 secteurs de prédilection depuis 22 ans



01

Efficacité Commerciale & Excellence Client

02

Management

BOOSTER ACADEMY

Deux modalités de mise en œuvre

Parcours en centre d'entraînement

Diagnostic de compétences et niveaux adaptés

Offre sur Mesure

Conception et mise en œuvre de formations personnalisées
Ecoles de vente et ou de management



Positionnement, ambition et conviction

Booster Academy intervient pour :

- Des entreprises de toute taille (auto-entrepreneurs, artisans, professions libérales, TPE, PME, ETI, Grands Comptes) et des particuliers
- De tous secteurs (services, industrie, distribution, public…)



Notre ambition

Agir concrètement sur votre efficacité opérationnelle

Notre conviction

C'est en pratiquant que l'on apprend vraiment

Booster Academy, organisme de formation et de conseil en efficacité opérationnelle, créé en 2004 et spécialisé dans la vente, la relation client et le management.

Vente et relation client

Management

Valeurs

1 L'ENGAGEMENT

- Il reflète notre détermination à promouvoir une amélioration continue et à soutenir les apprenants dans l'atteinte de leurs objectifs individuels

2 LA SOUPLESSE

- Elle est incarnée par l'adaptabilité et la personnalisation de nos parcours de formation, afin d'offrir des solutions évolutives, adaptées aux besoins de chacun de nos clients

3 LE DÉPASSEMENT DE SOI

- C'est une invitation à transformer les défis en opportunités pour un développement professionnel et personnel continu et repousser les limites de ses propres capacités et compétences.

4 L'EXCELLENCE

- Elle se manifeste à travers une pédagogie avancée, des contenus de formation rigoureusement élaborés et régulièrement enrichis et un suivi personnalisé pour répondre aux standards les plus élevés de nos clients

5 LE PLAISIR

- En proposant des parcours de formations stimulants et enrichissants, le plaisir devient un moteur de motivation essentiel et un moyen de renforcer l'implication de nos apprenants



BOOSTER ACADEMY

Spécificités pédagogiques Booster Academy

Personnalisé

Flexible

Progressif

Votre métier

Vos contraintes d'agenda

Votre rythme d'apprentissage



BOOSTER ACADEMY

Le diagnostic de compétences

Préalable incontournable à tout parcours de montée en compétences chez Booster Academy

- Nous évaluons une compétence non pas à ce que vous (ou vos collaborateurs) savez faire, mais à ce que vous (ou eux) faites concrètement, consciemment et systématiquement dans vos pratiques commerciales et managériales

- Le diagnostic de compétences est réalisé par un entraîneur ou le directeur de centre qui identifie les compétences par des mises en situation

- 3 étapes du diagnostic de compétences :
    1. Evaluation des compétences commerciales et managériales actuelles
    2. Identification des axes d'amélioration
    3. Démarrage quand vous le souhaitez

BOOSTER ACADEMY

Notre approche pédagogique



Le déroulé d'un entraînement

1 Echauffements

Partage et/ou situation de référence pour identifier les axes de travail prioritaires de chacun et se lancer dans l'action.

2 Musculation

Travail séquencé et individualisé pour développer et perfectionner les compétences visées par le niveau choisi.

3 Entraînements

Mise en situation contextualisée pour intégrer et automatiser les compétences travaillées durant le niveau.

4 Etirements

Définition du plan d'actions individuel à mettre en place dans le cadre du niveau choisi.

BOOSTER ACADEMY

Le rythme d’un entraînement

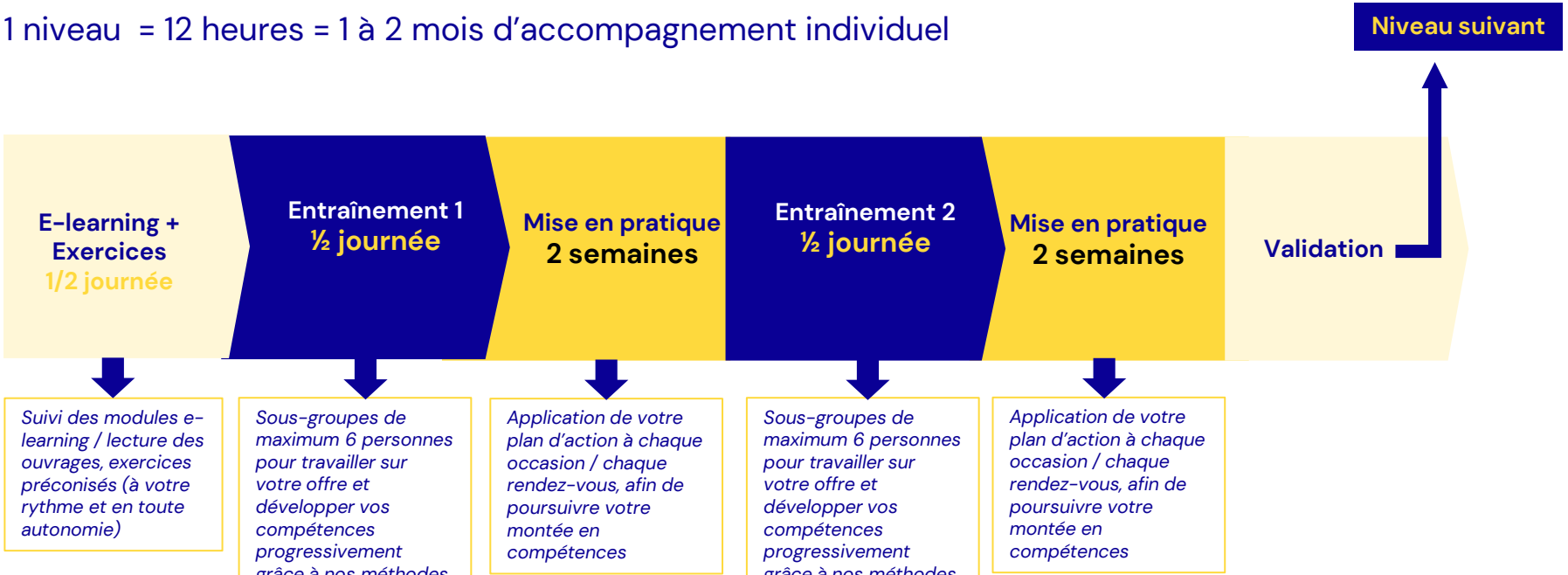
1 niveau = 12 heures = 1 à 2 mois d’accompagnement individuel



BOOSTER ACADEMY

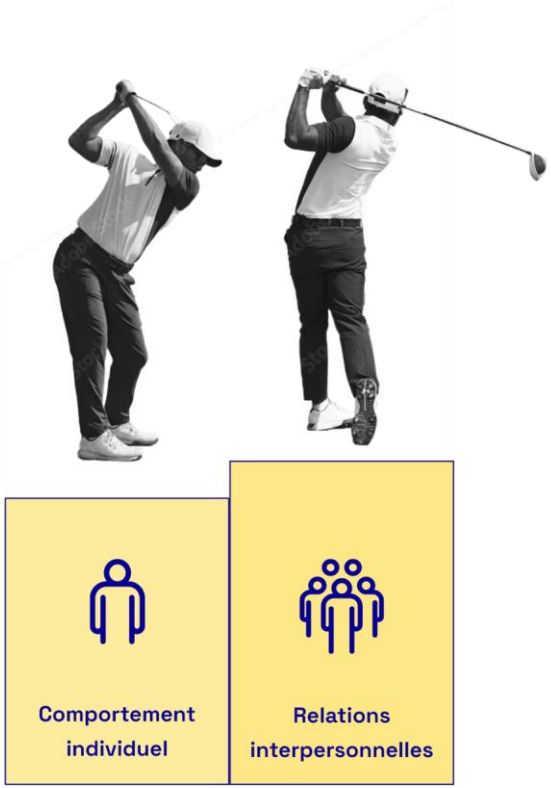
Le rythme d'un entraînement

1 niveau = 12 heures = 1 à 2 mois d'accompagnement individuel



BOOSTER ACADEMY

Parcours d’entrainement à la Relation Client



BOOSTER ACADEMY

Parcours d’entrainement à l’efficacité commerciale – vente conseil



BOOSTER ACADEMY

Parcours d’entrainement à l’efficacité commerciale – vente Retail



BOOSTER ACADEMY

Patrcours d’entrainement à la fonction de Coach Commercial



Parcours d'entrainement à l'efficacité managériale opérationnelle



BOOSTER ACADEMY

Outils physiques et digitaux : en présentiel ou en classe virtuelle

Pour environ un tiers du parcours, des travaux préparatoires de qualité

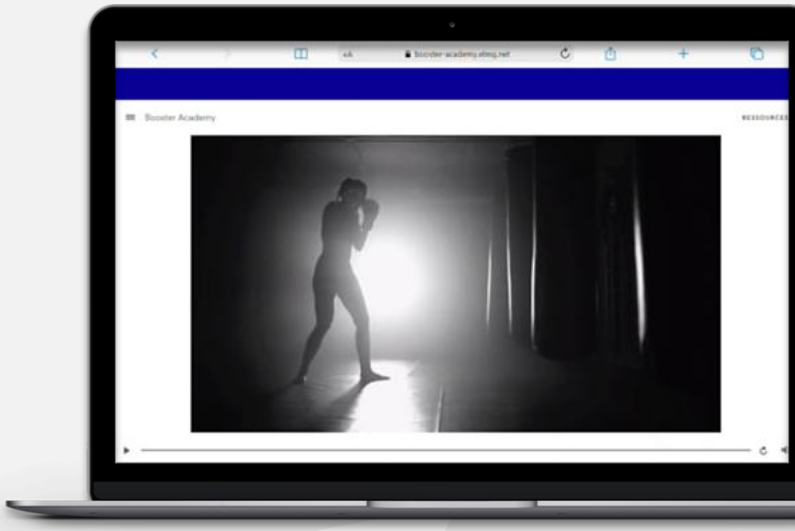
Et pour les deux autres tiers du parcours, des entraînements dispensés par des entraîneurs-coachs formés à la pédagogie de Booster Academy et centrés sur des mises en situation contextualisées











BOOSTER ACADEMY

Booster Academy au classement Décideurs RH depuis 2023





BOOSTER ACADEMY

Des références dans différents secteurs (1/2)

Banques & Assurances



Hôtellerie & Tourisme



Retail & BtoC



Recrutement & Travail temporaire



BOOSTER ACADEMY

Des références dans différents secteurs (2/2)

Immobilier & Bailleurs sociaux



Industrie & Energie



Services & Conseil



Education & Formation



BOOSTER ACADEMY

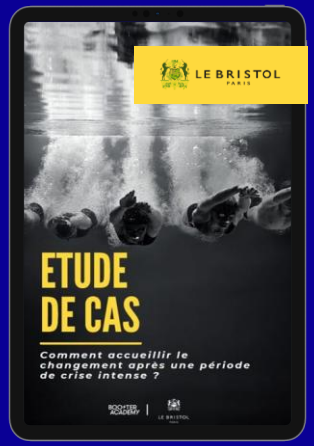
Des témoignages de client satisfaits par nos prestations (1/2)













BOOSTER ACADEMY

Des témoignages de client satisfaits par nos prestations (2/2)













BOOSTER ACADEMY

BOOSTER ACADEMY

Des questions ?

Contactez-nous !

solenn,richard@capitalcompétences.fr
Tel : 06 08 56 31 45

Web site: https://www.booster-academy.fr

