

Personas

Profils types des cibles



LES PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE

Philippe et Yohan sont respectivement Responsable des Ventes et Responsables Véhicules d'Occasion chez AUDI BYmyCAR Villefranche sur Saône.

Philippe est animé sur le chiffre d'affaires qu'il génère mais également sur la satisfaction de ses clients. La note Google est son KPI. Aussi la remise des véhicules aux clients est une étape clé dans cet enchantement. La moindre marque sur la carrosserie peut lui coûter cher.

Yohan, s'il est également animé sur son chiffre d'affaires, a surtout en tête son taux de marge et la rotation du stock occasion. Il sera particulièrement sensible à une remise en état rapide et économique.

Personas

Profils types des cibles



LES PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE

Philippe et Yohan sont respectivement Responsable des Ventes et Responsables Véhicules d'Occasion chez AUDI BYmyCAR Villefranche sur Saône.

Philippe est animé sur le chiffre d'affaires qu'il génère mais également sur la satisfaction de ses clients. La note Google est son KPI. Aussi la remise des véhicules aux clients est une étape clé dans cet enchantement. La moindre marque sur la carrosserie peut lui coûter cher.

Yohan, s'il est également animé sur son chiffre d'affaires, a surtout en tête son taux de marge et la rotation du stock occasion. Il sera particulièrement sensible à une remise en état rapide et économique.



LES PARTICULIERS EN FIN DE LEASING

Aline a 45 ans, elle est cadre. Elle a choisi une Peugeot 408 hybride il y a 18 mois. Comme de nombreux consommateurs elle sent une incertitude vis-à-vis de l'orientation des motorisations dans les années à venir. Avec cette incertitude associée à une offre intéressante, Aline a opté pour une LLD de 24 mois pour financer son acquisition. Le terme de sa LLD approche aujourd'hui et elle sait que la restitution de son véhicule sera onéreuse du point de vue de la rénovation de la carrosserie. Elle cherche donc une solution plus avantageuse financièrement pour que sa restitution de véhicule se passe pour le mieux.

Personas

Profils types des cibles



LES PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE

Philippe et Yohan sont respectivement Responsable des Ventes et Responsables Véhicules d'Occasion chez AUDI BYmyCAR Villefranche sur Saône.

Philippe est animé sur le chiffre d'affaires qu'il génère mais également sur la satisfaction de ses clients. La note Google est son KPI. Aussi la remise des véhicules aux clients est une étape clé dans cet enchantement. La moindre marque sur la carrosserie peut lui coûter cher.

Yohan, s'il est également animé sur son chiffre d'affaires, a surtout en tête son taux de marge et la rotation du stock occasion. Il sera particulièrement sensible à une remise en état rapide et économique.



LES PARTICULIERS EN FIN DE LEASING

Aline a 45 ans, elle est cadre. Elle a choisi une Peugeot 408 hybride il y a 18 mois. Comme de nombreux consommateurs elle sent une incertitude vis-à-vis de l'orientation des motorisations dans les années à venir. Avec cette incertitude associée à une offre intéressante, Aline a opté pour une LLD de 24 mois pour financer son acquisition. Le terme de sa LLD approche aujourd'hui et elle sait que la restitution de son véhicule sera onéreuse du point de vue de la rénovation de la carrosserie. Elle cherche donc une solution plus avantageuse financièrement pour que sa restitution de véhicule se passe pour le mieux.



LES FLOTTES D'ENTREPRISE

Clarisse est contrôleuse de gestion. Elle a 35 ans et vient d'être promue dans cette belle PME et est maintenant, entre autres, en charges d'une flotte de véhicules. Elle est animée sur la tenue de ses objectifs en matières de résultat net de l'entreprise. Chaque ligne compte. Elle a des sueurs froides quand elle reçoit les rapports d'expertise issues des restitutions de véhicules à l'issue des contrats de leasing. Alors si elle peut économiser en charges par une solution simple et rapide, elle sera partante!

Personas

Profils types des cibles



LES PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE

Philippe et Yohan sont respectivement Responsable des Ventes et Responsables Véhicules d'Occasion chez AUDI BYmyCAR Villefranche sur Saône.

Philippe est animé sur le chiffre d'affaires qu'il génère mais également sur la satisfaction de ses clients. La note Google est son KPI. Aussi la remise des véhicules aux clients est une étape clé dans cet enchantement. La moindre marque sur la carrosserie peut lui coûter cher.

Yohan, s'il est également animé sur son chiffre d'affaires, a surtout en tête son taux de marge et la rotation du stock occasion. Il sera particulièrement sensible à une remise en état rapide et économique.



LES PARTICULIERS EN FIN DE LEASING

Aline a 45 ans, elle est cadre. Elle a choisi une Peugeot 408 hybride il y a 18 mois. Comme de nombreux consommateurs elle sent une incertitude vis-à-vis de l'orientation des motorisations dans les années à venir. Avec cette incertitude associée à une offre intéressante, Aline a opté pour une LLD de 24 mois pour financer son acquisition. Le terme de sa LLD approche aujourd'hui et elle sait que la restitution de son véhicule sera onéreuse du point de vue de la rénovation de la carrosserie. Elle cherche donc une solution plus avantageuse financièrement pour que sa restitution de véhicule se passe pour le mieux.



LES FLOTTES D'ENTREPRISE

Clarisse est contrôleuse de gestion. Elle a 35 ans et vient d'être promue dans cette belle PME et est maintenant, entre autres, en charges d'une flotte de véhicules. Elle est animée sur la tenue de ses objectifs en matières de résultat net de l'entreprise. Chaque ligne compte. Elle a des sueurs froides quand elle reçoit les rapports d'expertise issues des restitutions de véhicules à l'issue des contrats de leasing. Alors si elle peut économiser en charges par une solution simple et rapide, elle sera partante!

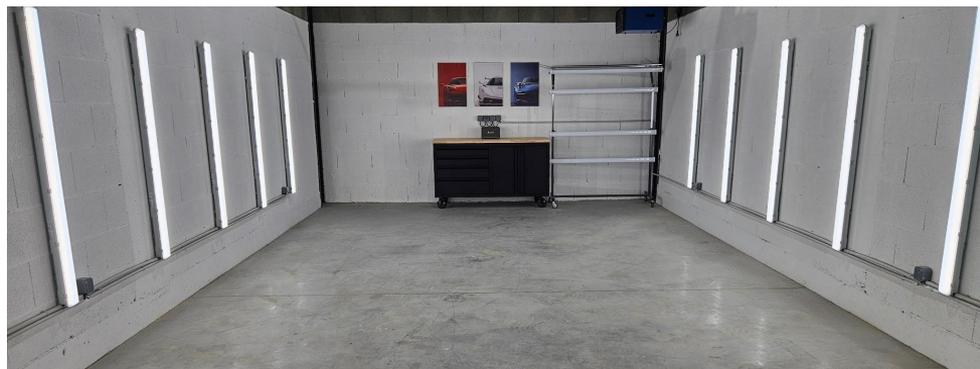


LES PARTICULIERS COLLECTIONNEURS

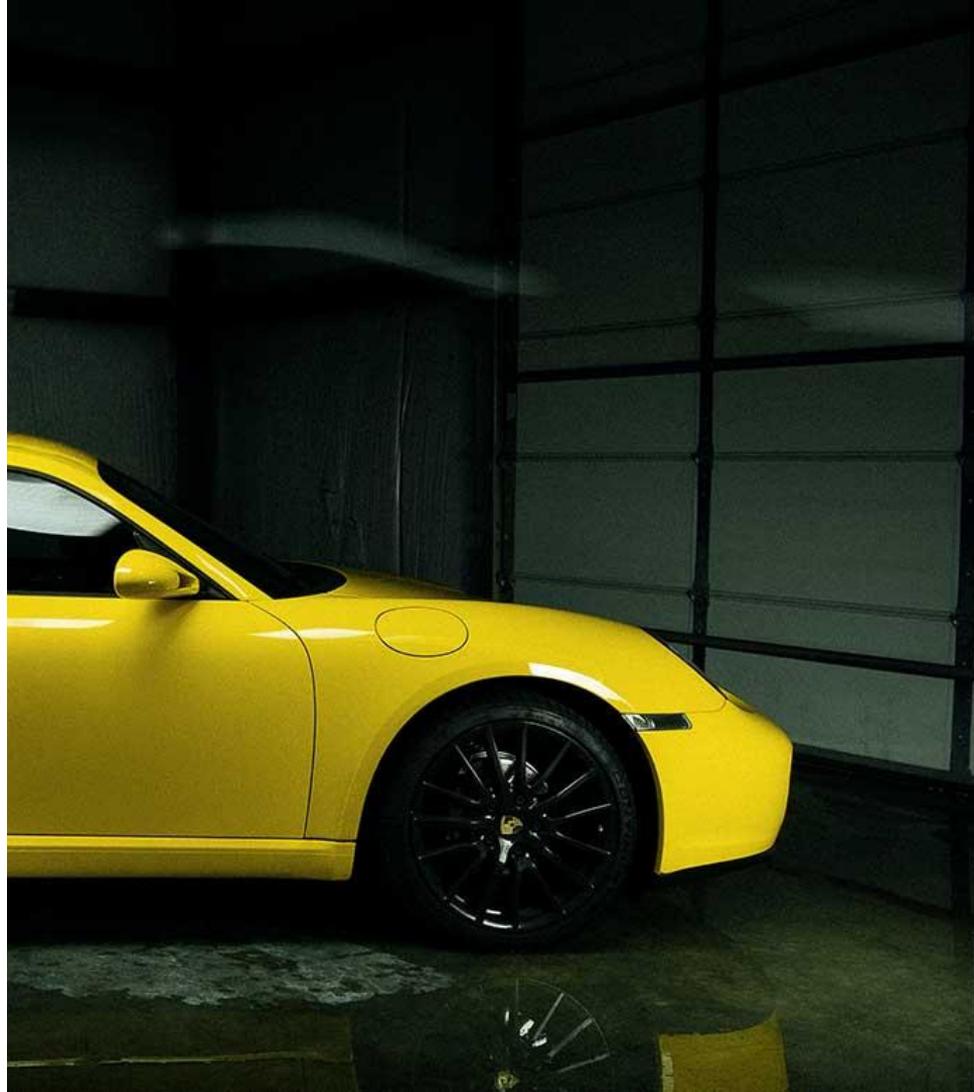
Amateur de voitures, Jacques a 50 ans, il est chef d'entreprise. Il a acquis en 2022 une Alpine A110 de 2017. Il habite Anse et aime rouler dans le Beaujolais sur les beaux dimanches. Il participe régulièrement aux rassemblement d'automobile sportives à Ambérieux. Encore faut-il que sa voiture soit toujours impeccable sans risque de dénaturer sa peinture d'origine!

RestorFX Villefranche sur Saône

225 chemin de la croix de fer 69400 Limas



Merci !





Maxime Ravouna

Gérant R2 CARLAB SARL

06.81.81.54.93

RESTORFX VILLEFRANCHE SUR SAÔNE
225 chemin de la croix de fer 69400 Limas

