Groupe COGEDIS
Créateur de réussites

# Tribune du 12.12.2024

# CARBAO
# St Gilles Croix de Vie

# Sommaire


01 PRESENTATION DU GROUPE COGEDIS

02 MON PARCOURS PROFESSIONNEL

03 MA MISSSION

04 A QUEL MOMENT VOUS POUVEZ ME RECOMMANDER ?

05 QUESTIONS DIVERSES


Groupe COGEDIS
Créateur de réussites

Groupe COGEDIS
Créateur de réussites

# 1. PRESENTATION DU GROUPE

# 01 - PRÉSENTATION DU GROUPE COGEDIS

Témoignage client :

https://youtu.be/ePTt37hknmc?feature=shared

Voir ppt de présentation Cogedis :

https://drive.google.com/file/d/1wyQpyXZ2Gv9MjKl_Dk3URO9M6QafJCwF/view

portail “espace client” :
https://projects.invisionapp.com/share/FG11TTLNWNJH#/screens/474558282_Accueil_-_2023_-_Qualit-

Photo du bureau d’Aizenay :
https://www.google.com/search?gs_ssp=eJzj4tZP1zcsy6myLKzIM2C0UjWoMLEwMDE2M0hMTjQwMjM1MbQyqDCzTDI0SUu1MDJKs0wyMjHx4k_OT09NySxWSMysSs1LrAQApUoUUg&q=cogedis+aizenay&rlz=1C1GCEV_enFR1001FR1002&oq=cogedis+aizenay&gs_lcrp=EgZjaHJvbWUqEAgBEC4YrwEYxwEYgAQYjgUyCggAEAAY4wIYgAQyEAgBEC4YrwEYxwEYgAQYjgUyBggCEEUYQDIICAMQABgWGB4yCggEEAAYgAQYogQyBggFEEUYPDIGCAYQRRg8MgYIBxBFGDzSAQg1NDIxajBqN6gCALACAA&sourceid=chrome&ie=UTF-8

Groupe COGEDIS
Créateur de réussites

# 02. MON PARCOURS

# 2 - MON PARCOURS PROFESSIONNEL

- depuis 04.2018 à aujourd'hui : **Conseiller chez Cogedis auprès des professionnels (Artisants, commerçants, professions libérales, les TPE et PME)**

- de 2011 à 2018 : **Conseiller Pro chez Groupama (secteur Vendée)**

- de 2002 à 2011 : **Responsable du département Bazar lourd chez Hyper U Challans**

- de 1998 à 2002 : **Conseiller Vendeur Bazar lourd chez Hyper U Challans**

- avant 1998 : j'étais à l'école comme beaucoup d'entres nous > Formation Groupe Auchan à la CCI de Nantes, BTS Informatique de Gestion, et BAC G3.

Groupe COGEDIS
Créateur de réussites

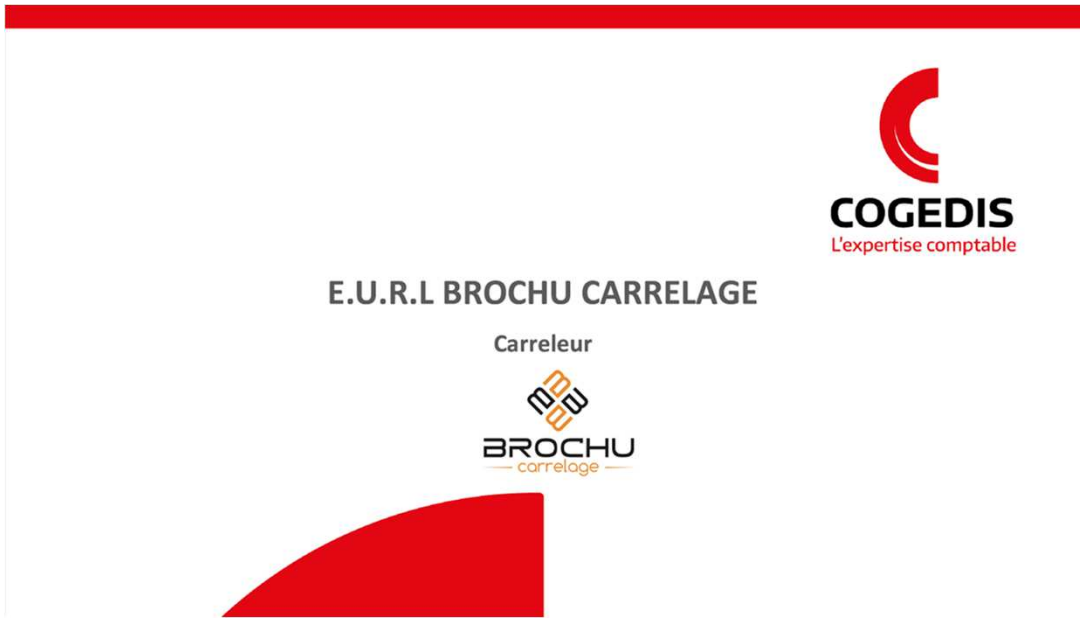
# 03. MA MISSION

# MON QUOTIDIEN :

- rencontrer des créateurs, des repreneurs ou des chefs  d'entreprises.
- réaliser avec eux, leurs prévisionnels.
- les accompagner au rdv bancaire si nécessaire.
- accompagner le chef d'entreprise lorsqu'il souhaite changer de comptable en personnalisant ma proposition.
- m'entourer de partenaires (réunions, club d'affaires, évènements sportifs, Linkedin…).

# Exemple de prévisionnel réalisé :

Présenter prévisionnel de “BROCHU CARRELAGE” :



Groupe COGEDIS
Créateur de réussites

# 04. A QUEL MOMENT VOUS POUVEZ ME RECOMMANDER ?

# QUAND ET COMMENT ?

- **Quand ?**

- dans le cadre pro : avec vos prospects, vos clients, vos différents partenaire, les clubs d'affaires,...
- dans le cadre privé : amis, famille, les commerçants que vous cotoyez, le sports....

- **Comment ?**

- de façon active : et ton partenaire comptable, ça roule ? la relation et les conseils sont là ?
- de façon passive : on vous dit qu'avec le comptable ça ne va plus du tout...

- **Récompenses** :

- nous récompensons la prescription en chèques Cadhoc.

Groupe COGEDIS
Créateur de réussites

# Merci à tous !