

De la création d'entreprise à la cession

Création

- Choix du statut de l'entreprise
= statut
- Mise en place de la protection sociale adéquate
- Protection de la famille et du patrimoine
- Protection du dirigeant et de ses associés

Accompagnement dans la vie de votre entreprise

- Optimisation de la rémunération du dirigeant
- Changement de statut
- Création de la valeur et partage de la performance
- Accompagnement dans le respect de vos obligations de la protection sociale de vos salariés
- Gestion de la trésorerie de l'entreprise
- Fidélisation des salariés
- IFC/IL

Préparation à la cession et transmission

- Préparation à la cession
- Préparation à la donation
- Stratégie de fin de carrière
- IFC/IL

Cession d'entreprise

- Réunion des patrimoines personnel, professionnel et social
- GAP
- Placements
- Création de rémunération différée
- Protection de la famille

Notre accompagnement auprès de nos clients

ANALYSE DES BESOINS SPÉCIFIQUES

Compréhension de l'environnement : activité, culture d'entreprise, ressources, démographie, etc.

Identification des besoins spécifiques et mise en exergue des besoins méconnus (métiers à risque, population salariée spécifique, bâtiments...)

AUDIT DES CONTRATS D'ASSURANCE EXISTANTS

Analyse : Exhaustivité des risques couverts, doublon dans la couverture, adéquation avec l'appétence au risque (franchise, plafond de couverture...)

Restitution et proposition d'éventuelles voies d'amélioration

CHOIX DU CONTRAT D'ASSURANCE

Sondage de nos partenaires (Groupe Asselio travaille avec plus de 80 partenaires assureurs) pour obtenir :

- À couverture de risque équivalente, le prix le plus compétitif
- À prix équivalent, la meilleure couverture possible

ACCOMAGNEMENT & SUIVI

Si contractualisation post-audit, mise en œuvre du plan d'actions (tout ou partie)

Un suivi régulier et adapté aux besoins est mis en place dont la périodicité est contractualisée.

Le contenu des missions d'ASSELIO est rédigé, notamment le reporting statistique des risques.