



CARBAOTER POUR UN MEMBRE TOUT UN ART...

Cette fiche a été conçue pour mettre en valeur la présentation des membres lors du **CARBAO TIME**.

Cette trame peut également vous servir pour d'autres occasions !
(salons professionnels, conférences, événementiels, conversation téléphonique, etc.)

1. QUEL DIRIGEANT D'ENTREPRISE ÊTES-VOUS ?

- A. Nom / Prénom
- B. Age
- C. Nom de votre société
- D. Localisation géographique
- E. Effectif de votre société

2. QUEL EST VOTRE DOMAINE DE COMPÉTENCE ?

- A. Quel est votre cœur de métier ?
- B. Dans quel domaine êtes-vous en mesure d'intervenir ?
- C. Donnez un **exemple concret de travail** que vous avez réalisé au cours de ces 15 derniers jours, créez de l'image, c'est ce dont se souviendront les gens qui vous écoutent ...

3. QUEL EST VOTRE AVANTAGE CONCURRENTIEL ?

- A. Pour quoi faire appel à votre société plutôt qu'à une autre ?
- B. Qu'est-ce qui vous distingue de vos confrères / concurrents ?
- C. Faites en sorte d'appuyer sur ce que vous pensez être vos plus grandes qualités .

4. QUELS SONT VOS BESOINS ?

- A. Quels types de clients recherchez-vous ?
 - a. Secteur d'activité ?
 - b. Taille d'entreprise ?
 - c. Secteur privé / public ?
 - d. Type de dirigeant avec qui vous avez l'habitude de traiter ?
- B. Le moment de passer vos petites annonces :
 - a. C'est le moment de demander à vos co-membres de vous dire s'ils connaissent l'entreprise avec qui vous voulez faire du business !
 - b. Le nom d'une personne qu'ils peuvent appeler de votre part
 - c. Ou toute autre demande (un sujet d'actualité de ces 15 derniers jours, une affaire traitée, une difficulté rencontrée, une problématique que vous souhaitez partager avec les membres du Club, etc.)
 - d. Une demande de mise en relation précise et ciblée
 - e. Vous êtes à la recherche d'un collaborateur ?

5. TEMPS DE QUESTIONS / RÉPONSES

- Incitez les gens présents à :
- être réactifs
 - à vous poser des questions
 - ne récitez pas votre texte
 - engagez plutôt une discussion ...

