



INFORMATION - ATELIERS TECHNIQUES DE VENTE

En entreprises, coaching et ateliers jeux de rôles pour les équipes de vente et trouver ensemble des solutions qui permettent un développement de l'esprit d'équipe, l'envie de prospecter.

NL Prestations vous propose un accompagnement commercial lors de vos phases de croissance. Cette prestation peut s'effectuer en intra, au sein de vos équipes de vente pour créer un booster de croissance commerciale.

NL Prestations intègre les équipes en devenant un élément du développement et une aide au quotidien sur les difficultés rencontrées dans les phases de prospection, de phoning, de démarchage commercial.

→ *Thèmes abordés*

Le développement commercial des équipes de vente au sein de petites structures.

→ *Public concerné*

Toutes les entreprises, publiques ou privées, dépendant du code des ERP ou du code du travail.

Dès lors qu'elles emploient des forces de ventes, qu'elles soient sédentaires ou sur le terrain.

ASSISTANCE COMMERCIALE

NL Prestations, propose des leviers et des actions à mettre en œuvre dans le cadre d'un plan de développement commercial.

De manière externalisée ou en intra, NL Prestations devient votre support pour lancer des actions de back-office commercial permettant ainsi :

■ **La recherche de cibles :**
nouvelles cibles, nouveau secteur géographique, nouveau produit... le tout dans le but d'accroître vos ventes, développer votre savoir-faire et votre impact géographique.

■ **La prospection physique, phoning, mailing :**
nouvelle méthode, nouvelles actions pour se différencier et créer l'effet de surprise.... NL Prestations agit alors au nom de votre entreprise, en qualité

de service commercial intégré à votre structure le temps de votre action. NL Prestations travaille pour un meilleur développement dans le respect de votre image, votre charte, vos objectifs, votre compétitivité.

■ **Action d'enquête satisfaction client :**
pour connaître ses limites, améliorer la satisfaction clients et devenir plus performant.

■ Tous types d'actions de **développement commercial** comme la création d'événements commerciaux, la mise au point d'une boîte à idées clients, la création d'une carte de fidélité, une campagne pour se faire connaître...

AIDE AUX PETITES ENTREPRISES PME - ARTISANS

■ **Secrétariat à distance et/ou en intra :** NL Prestations gère pour vous la partie courriers, notes de frais, frappe de devis, relations commerciales, standard ...

■ Mise en place de **documents types**, comme le tableau de suivi des commandes, des factures, suivi des devis, mais aussi, document simple de suivi d'activité...

■ **Facturation, gestion des règlements :** réalisation des bons de livraisons, des factures, des encaissements, des règlements, journal de banque, journal de caisse, rapprochement. ..

■ **Appels d'offres, documents types :** création de DC1 DC2, création de listes de références, mémoires techniques, documents support de présentation de l'entreprise...

■ **Création de supports de présentation** simples, de flyer d'actions commerciales, de listes de références ... NL Prestations vous aide dans la création de tout type de support de développement commercial afin de développer vos ventes, votre référencement, votre notoriété et votre impact sur la concurrence.

Nathalie LABAYE
06 65 96 09 47

E-mail : nathalie@nlprestations.fr
90, route de Barcelonne
26120 MONTVENDRE

www.nlprestations.fr

*Construisons ensemble
la chaîne de votre réussite*



NL Prestations