

Denis BONTE

Copilote d'entreprise

BCG | Bonte
Conseils &
Gestion



Âge : 49 ans

Adresse : Fouesnant

Expérience : 15 ans dans l'accompagnement de dirigeants de magasins spécialisés, gérant de mon entreprise pendant 8 ans (camping + brasserie), dirigeant d'un réseau associatif (3 ans) et gérant d'une société de conseils et services dans le tourisme (janvier 2020 - Juillet 2021)

Me joindre : 07 84 98 86 64

mail : denis.bonte@rivalis.fr

Présentation

Aujourd'hui, je démarre un rêve ! Celui d'accompagner le dirigeant d'entreprise que vous êtes, afin d'améliorer la rentabilité de votre boutique, restaurant et plus généralement, de l'entreprise (TPE de 0-19 salariés).

Adossé au réseau national Rivalis, l'accompagnement (aussi appelé pilotage) permet de répondre aux 6 besoins essentiels du dirigeant pour atteindre ses objectifs de rentabilité :

- Où en suis-je ?
- Où vais-je ?
- Mes devis/mes prix, ma carte sont-ils rentables ?
- Puis-je investir ?
- Puis-je embaucher ?
- Où en sont mes impayés ?

L'une des forces de la méthode Rivalis, c'est qu'elle donne une réponse en temps réel à ces 6 questions. Vous pouvez donc simuler chaque décision de gestion (devis, embauche, investissement...) et choisir la plus rentable pour votre entreprise. Le pilotage Rivalis s'appuie sur un outil informatique et mon accompagnement, moi-même chef d'entreprise. En suivant cette méthode, le chef d'entreprise atteint un niveau de rentabilité qui lui permet d'augmenter grandement la pérennité de son entreprise.

Chiffres clés

- Création de Rivalis en 1994
- Spécialiste de la rentabilité des TPE (0-19 salariés)
- 730 Conseillers indépendants sur le terrain
- 87 395 utilisateurs de nos services

Nos résultats

Bénéfices pour le dirigeant :

- + 71% de sérénité pour le dirigeant
- + 17% de revenus annuel
- + 33% de congés par an
- + 4H de temps libre par semaine

Bénéfices pour l'entreprise

- + 40% de résultat d'exploitation annuel
 - + 48% de solde bancaire
 - + 2 embauches par entreprise
- 23 661 € d'investissement par entreprise

Mon offre

Le service phare que je vous propose est le Pilotage. Il inclut l'accès à un outil de pilotage et mon accompagnement de chef d'entreprise. L'outil respecte tous les critères d'un véritable logiciel de pilotage :

- Situation réelle : Il intègre les données réelles de l'entreprise, au delà du bilan comptable
- Rentabilité : Il calcule la rentabilité des devis avant envoi au client / tarifs pratiqués

- Suivi au jour le jour : Il donne les chiffres clés essentiels pour le chef d'entreprise, en temps réel et en un clic

- Aide à la décision : Il simule la rentabilité d'une embauche ou d'un investissement, pour bien décider

- Adaptation à l'utilisateur : Facile, il s'adapte à l'utilisateur par une ergonomie claire et une adaptation graphique dynamique

- Mobilité : 100 % en ligne, il est disponible sur tablette et smartphone

Le Conseiller Rivalis que je suis, est un dirigeant au service d'autres dirigeants

- Spécialiste de la petite entreprise et formé au Pilotage Rivalis

- Ancien cadre et chef d'entreprises (2), indépendant

- Ayant la volonté de transmettre un savoir-faire

- Met en place un prévisionnel réaliste avec le dirigeant, en incluant le projet de vie de ce dernier

- Chaque mois, un entretien de travail de 2h dans les locaux du dirigeant

- A tout moment, je tiens le rôle de conseiller en pilotage pour chaque décision importante

Mes valeurs

L'humilité, le courage, l'amour de l'entreprise, la volonté d'innover, le respect du projet de vie, l'humain avant tout...