ETAPES DE LA VENTE

Estimation de votre bien

↓

Définition du prix et de la stratégie de vente

↓

Signature du mandat

↓

Préconisation pour mise en vente
(rangement, ménage, désencombrement, home staging)

↓

Shooting Photos

↓

Approche des clients qualifiés
(vente privée)

↓

Lancement de la communication externe

↓

Sélection des acquéreurs

↓

Visites

↓

Analyse et présentation DES offres

↓

Signature compromis

↓

Suivi des levées des conditions suspensives
(obtention des prêts)

↓

Etat des lieux avant signature définitive et relevé des compteurs

↓

SIGNATURE DEFINITIVE CHEZ LE NOTAIRE